



Ce profil est conçu pour vous permettre de comprendre les résultats que vous avez obtenus lors de l'évaluation *Myers-Briggs Type Indicator®* (MBTI®). Sur la base de chacune de vos réponses, l'instrument MBTI produit des résultats pour identifier lequel des seize types de personnalité vous décrit le mieux. Votre type de personnalité représente vos préférences dans quatre catégories indépendantes, chacune d'entre elles étant constituée de deux pôles opposés. Les quatre catégories décrivent les domaines clés qui s'associent pour former la base de la personnalité d'une personne de la façon suivante :

- Le domaine qui retient toute votre attention – Extraversion (E) ou Introversiion (I)
- La façon dont vous recueillez les informations – Sensation (S) ou Intuition (N)
- La façon dont vous prenez des décisions – Pensée (T) ou Sentiment (F)
- La façon dont vous gérez le monde extérieur – Jugement (J) ou Perception (P)

Votre type MBTI est indiqué par les quatre lettres qui représentent vos préférences. Sur la base de vos réponses à l'évaluation, votre type apparent MBTI est ESTJ, aussi appelé Pensée extravertie avec Sensation. Vos résultats sont indiqués ci-dessous.

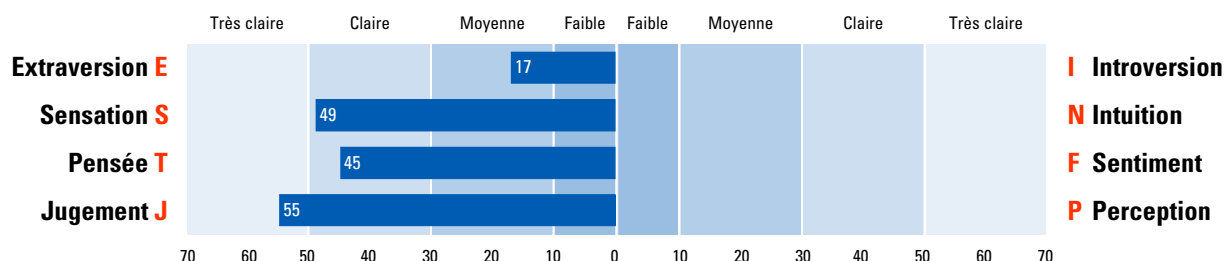
Type apparent : ESTJ

Le domaine qui retient toute votre attention	E Extraversion Les personnes qui préfèrent l'Extraversion ont tendance à concentrer leur attention sur le monde extérieur des personnes et des choses.	I Introversiion Les personnes qui préfèrent l'Introversiion ont tendance à concentrer leur attention sur le monde intérieur des idées et des impressions.
La façon dont vous recueillez les informations	S Sensation Les personnes qui préfèrent la Sensation ont tendance à recueillir les informations par le biais des cinq sens et se concentrent sur l'ici et le maintenant.	N Intuition Les personnes qui préfèrent l'Intuition ont tendance à recueillir les informations provenant de grandes lignes et d'une vue d'ensemble, et se concentrent sur les possibilités à venir.
La façon dont vous prenez les décisions	T Pensée Les personnes qui favorisent la Pensée ont tendance à prendre des décisions fondées surtout sur la logique, et sur l'analyse objective de la cause et de l'effet.	F Sentiment Les personnes qui préfèrent le Sentiment ont tendance à prendre des décisions surtout en fonction de valeurs et d'une évaluation subjective de préoccupations axées sur les personnes.
Comment vous gérez le monde extérieur	J Jugement Les personnes qui privilégient le Jugement ont tendance à aimer une approche organisée et planifiée de la vie, et préfèrent que les choses soient stables.	P Perception Les personnes qui privilégient la Perception ont tendance à aimer une approche flexible et spontanée de la vie, et préfèrent laisser ouverte la porte pour les options.

Vos réponses à l'évaluation MBTI indiquent non seulement vos préférences mais aussi la *netteté* relative de vos préférences —c'est-à-dire la netteté avec laquelle un pôle préféré se détache de son opposé. Ceci est connu sous le nom d' *indice de netteté de la préférence*, ou pci. Le diagramme à barres de la page suivante présente vos résultats pci. Plus une barre est longue, plus vous êtes certain de votre préférence, tandis que plus la barre est courte, moins vous êtes sûr de votre préférence.



Netteté des préférences rapportées: ESTJ



Résultats PCI Extraversion 17 Sensation 49 Pensée 45 Jugement 55

Votre interlocuteur expert en MBTI peut vous expliquer plus en détail les résultats de votre profil et vous donner une description du type qui apparaît dans le tableau ci-dessous. Est-ce que la description de votre type rapporté vous correspond ? De nombreuses personnes pensent que les résultats MBTI leur correspondent bien. Pour d'autres, il suffit de changer une lettre ou deux pour découvrir le type MBTI qui correspond le mieux à leur personnalité. Si vous avez l'impression que les caractéristiques ne vous correspondent pas tout à fait, la personne qui vous a fait passer l'évaluation avec l'instrument MBTI peut vous aider à identifier le type qui reflète mieux votre personnalité.

Type Description: ESTJ

ISTJ	ISFJ	INFJ	INTJ
ISTP	ISFP	INFP	INTP
ESTP	ESFP	ENFP	ENTP
ESTJ	ESFJ	ENFJ	ENTJ

- Décisif, clair et assuré
- Logique, analytique et critique de façon objective
- Expert dans l'organisation de projets, de procédures et de personnes
- A tendance à valoriser la compétence, l'efficacité et les résultats
- A tendance à préférer les systèmes et les procédures éprouvés
- Axé sur le présent, utilisant l'expérience acquise pour gérer les problèmes
- Généralement perçu comme étant consciencieux, digne de confiance, ferme, direct et assuré

Chaque type ou association de préférences se caractérise par ses propres intérêts, valeurs et aptitudes uniques. Quelles que soient vos préférences, vous pouvez utiliser des comportements qui caractérisent les préférences opposées. Pour obtenir de plus amples informations sur les seize types et leurs applications comme le choix de carrière, les relations et la résolution de problèmes, voir le livret *Introduction aux Types Psychologiques* par Isabel Briggs Myers (1998) ou *Gifts Differing* par Isabel Briggs Myers et Peter B. Myers (1995). Ces publications et de nombreux autres documents peuvent vous aider à comprendre votre type de personnalité; vous pouvez les obtenir auprès de OPP Ltd.

